

M. Nyomdaellátó-Papír Kft. Tricolor Papír Kft.

BÁRMIT, AMIRE A VEVŐNEK SZÜKSÉGE VAN!

Molnár Pál

Nyomdaellátó- Papír Kft.

Májer István, az M. Nyomdaellátó tulajdonosa és ügyvezető igazgatója 1992-ben alapította a céget, de a mostani nevet csak két évvel később vette fel a vállalkozás. Első perctől kezdve a vevői igények kielégítése volt a cél, felismerve azt a helyzetet, hogy a rendszerváltást követően gombamód szaporodó nyomdai kisvállalkozá-



soknak nem lesz idejük a kereskedelem és a termelés mellett százfelé futkosniuk az alap- és segédanyagok beszerzése után. Az ötlet helyessége azóta teljes mértékben beigazolódott. Debrecen ma is igen jelentős számú kis- és közepes nyomdai vállalkozás otthona, de 50–100 kilométeres körzetből is sok partnere van a cégnek.

– Mitől népszerű Debrecenben az M.Nyomdaellátó?

– A „népszerű” kifejezést túlzásnak találom, erről inkább egy tőlünk vásárló partnerünket kellene megkérdezni, miért szeret nálunk vásárolni. Talán a kiemelkedően jó csapatomunka az,

amit mégis meg lehet említeni. A kollégák egyéges hozzáállása meghatározza a cég egész tevékenységét. Mi elsősorban nem kereskedők, hanem szolgáltatók vagyunk. Az ingyenes szaktanácsadás, amivel hirdetjük magunkat, nem csupán jól hangzó reklámszöveg.

– Munkájuk kapcsán nagy rálátással rendelkeznek a régió papírvásárlási szokásaira, ebből következtethetnek a cégek helyzetére. Mi a jellemző tendencia? Fellendülőben van az ágazat vagy épp ellenkezőleg?

– A papír területén 1992-től 2000-ig volt a fel-futás időszaka, a mi partnereinket figyelembe véve. Mi nem a raktárkészleteinket értékesítjük elsősorban, ahogy a nagykereskedők többsége, hanem azt szerezjük be, amit a partner kér, amire neki konkrétan szüksége van.

2000-től 2005-ig csökkenő tendenciát mutatott a papírértékesítés, 2005 óta közel azonos szinten van.

– Milyen változásokat figyeltek meg? Milyen új igények, speciális elvárások jelentkeznek a vevők oldaláról?

– Nagyon változatosak az igények, nap mint nap jelentkeznek új kérésekkel, ezért nehéz határozott választ adni. Talán az íves címkepapírokkal kapcsolatos kereslet csökkent látványosan, az erre készülő termékek egyre komolyabb és esetleg speciális minőségi elvárásai miatt a kis nyomdák kiszorultak a piacról.

Több kis nyomda vásárolt viszont kis pályaszélességű flexó tekercsnymó gépet az utóbbi időszakban, ezekkel kapcsolatban jelentkeznek olyan igények, amik korábban nem voltak, nem lehettek a technológia hiányában.

– Az igények alakítják a kínálatot vagy a kínálat kelti fel az igényt?

– A világ fejlődése kelti fel az újabb igényeket, ezért nemcsak én és a kollégáim látogatjuk a nemzetközi vásárokat és kiállításokat, hanem kife-

jezetten ajánljuk a tőlünk vásárló partnereknek, hogy ők is legyenek jelen, és tájékozódjanak személyesen a legújabb trendekről, fejlesztésekről, lehetőségekről.

– Milyen termékek találhatók meg palettájukon, van-e olyan megrendelés, amire nemet mondanak?

– Röviden összefoglalva minden, ami egy nyomdában szükséges lehet, alap- és segédanyagok – ezen belül nyomólemezek, papírok, kartonok, festékek, ragasztók, dekorációs anyagok, irodaszerek. Gyakorlatilag mindent beszerzünk, amire a vevőnek szüksége van! Néhány esetben maga a vevő sem tudja konkrétan, milyen anyagra volna szüksége, annak alapján kell kitalálnunk, javaslatot tennünk, hogy mire szeretné felhasználni. Természetesen ezeknél is fontos szempont, hogy a legolcsóbban a legjobb minőséget igyekezzünk megszerezni.

Javasolom, látogassanak el honlapunkra, a www.m-nyomdaellato.hu címre, ahol még részletesebb információkat találhatnak.

Nem lehet cél bármely megrendelést visszautasítani, nem is adjuk fel könnyen, a legnehezebb kérés esetén sem.

– A tekerccsapapírok ívrevágásának lehetősége milyen további előnyöket biztosít?

– A Tricolor Papír Kft., mely 1999-ben alakult olasz–magyar vegyes vállalatként, jelenleg is az

M. Nyomdaellátó telephelyén működik, és Olaszországból beszerzett papírok értékesítésével foglalkozik. Önálló tevékenységet is folytat, de az M. Nyomdaellátó lehetőségeit is nagymértékben növeli. A papírok tekercsben érkeznek, és itt kerülnek ívrevágásra, a megrendelői igényeknek megfelelően. Így mindenkinek elfogadható áron és gazdaságos méretválasztékban tudunk papírokat kínálni. Az igen közeli jövőben érkezik a céghez még egy ívrevágó berendezés, ami nemcsak vadonatúj, hanem több mint duplájára növeli a vágási kapacitást. Ezzel mindkét cégnek nőhet a forgalma, valamint a bérvágási igények még rugalmasabb kielégítésére is mód lesz. A két cég együtt már eddig is közel ezer tonna papírt forgalmazott éves szinten.

– A fuvarozás, házhoz szállítás szintén elsőbbséget biztosít?

– A megrendelt anyagok ideszállításához megfelelő gépparkkal rendelkezik a cég, a házhoz szállítás nem különleges szolgáltatás, benne foglaltatik az árban, a legtermészetesebb dolognak minősül manapság.

– Milyen terveik vannak a jövőre nézve?

– Az M. Nyomdaellátó a jövőben is a vevők maximális megelégedésére kíván továbbműködni! A Tricolor Papír Kft. saját külön telephelyet szeretne létrehozni, mindkét cégnek lehetővé téve ezáltal a további növekedést!

ADOMÁNY A SOTE II. SZÁMÚ GYERMEKGYÓGYÁSZATI, ISMERTEBB NEVÉN A TÚZOLTÓ UTCAI GYERMEKKLINIKÁNAK

Piacvezető vállalatként kiemelt fontosságúnak tartjuk a társadalmi felelősségvállalást. Folyamatos törekvésünk, hogy etikus üzleti magatartásunkról, magas színvonalú értékesítő és szervizszolgáltatásunkról, valamint méltányos munkakörülményeinkről váljunk ismertté.

A jövőben figyelmet szeretnénk fordítani arra is, hogy a beteg gyermekek jobb ellátásban részesüljenek. A rászorulóknak jobb körülmények között kapjanak orvosi és gyógyszeres kezelést. Ezért úgy döntöttünk, hogy a SOTE II. számú Gyermekgyógyászati Klinikája részére megvásárolunk egy 24 órás pH monitorkészletet. Ez a klinika a rákban szenvedő gyermekek kezelésének egyik hazai központja.

A készüléket 2007. december 17-én Németh György ügyvezető igazgató adta át dr. Fekete György professzornak, a klinika igazgatójának. Az átadáson részt vett dr. Tomsits Erika egyetemi docens, aki a készüléket az osztályán használni fogja, valamint az osztály dolgozói.

Először Németh György ismertette az Océ nemzetközi és hazai tevékenységét, majd dr. Fekete György professzor úr mondott néhány szót a klinika történetéről és a ma folyó gyógyító munkáról. Tomsits doktornő elmagyarázta a készülék használati módját, és hogy milyen betegségek vizsgálatára használják.