

Nyomdász 1.0

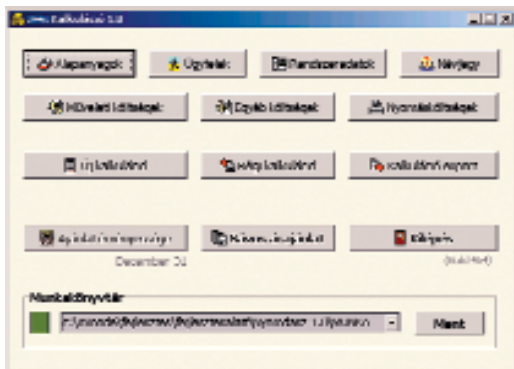
árkalkuláció- és árajánlat-készítő szoftver

MINODE.HU SZOFTVERTECHNIKA – MINODE.HU – ORVOSISZOTAR.HU – NYOMDASZOFTVER.HU

Miklovicz Norbert

A Nyomdász 1.0, nyomdaipari árkalkuláció- és árajánlat-készítő szoftver fejlesztője a minode.hu szoftvertechnika, amely egy egyéni vállalkozás, de széles körű tevékenységi köre (pl. online tartalomszolgáltatás, dobozos termék) indokoltá tette, hogy ne csak egy személy nevével, hanem honlappal is tudják azonosítani. A vállalkozás egyszemélyes, projektekhez viszont számos szakembert (pl. programozókat, jelen esetben nyomdai szakembereket) vonok be, amely talán azért alakult így, mert nem akartam, hogy az általam készített szoftverek árát még egyéb többletköltségek is terheljék. Magamról annyit szeretnék elmondani, hogy informatikával és szoftverfejlesztéssel több mint 15 éve foglalkozom, elsősorban, mint programozó-tanácsadó, informatikus mérnök.

a nyomdák világáról, ügymenetéről és arról, hogy mi igazán fontos egy-egy árkalkulációban és milyen szempontok alapján készül el egy-egy árajánlat.



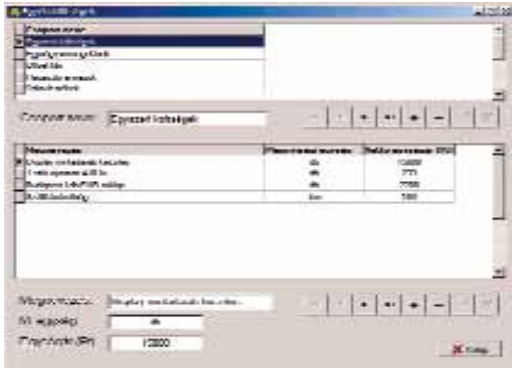
A vállalkozás 2000 óta foglalkozik nyomdaipari szoftverek előállításával, addig egyedi szoftverek készítése volt a fő profil. Mivel mindenképpen szakosodni szerettem volna munkámmal, és éppen ekkor keresett meg egy országosan is ismert megyei nyomdaipari cég igényével, a nyomdaipari alkalmazások programozása lett a fő mozgatórugója vállalkozásomnak.

Nyomdaipari előképzettségem a szoftver fejlesztése kezdetén nem volt, de mivel termékem a nyomdaipari cég vezetőjével és szakembereivel karöltve készült, nagyon sok tapasztalatot szereztem

A szoftver egyedülálló tulajdonságai közé az ár/érték arányt sorolnám, ugyanezért az árérték más cégektől esetleg egy-egy modult lehet megkapni. Az egyedülállósága pedig inkább abban rejlik, hogy hiányszoftvernek nevezhető, mert konkrétan ilyen, „nem elszakmaizált” (és vele együtt használhatatlanná bonyolított), egyszerű, de mégis sok munkát megspóroló kalkulációs programmal még nem találkoztam, és ügyfeleim sem. A szoftver abban is egyedülálló, hogy a nyomdaipar egyedi ügyviteléből (kevés az egyforma megrendelés) adódóan minden cégnél más és más többletfunkciót lehetne beleépíteni (erre díj ellenében van is lehetőség), de a kínált termék megpróbálja a standard, általános kalkulációs, árajánlat-adási funkciókat felvonultatni.

A szoftverem elsősorban kicsi, pár fős családi és közepes méretű nyomdaipari vállalkozásoknak és hullámpapír-feldolgozással foglalkozó cégeknek ajánlott, ahol nem az IT-infrastruktúra és az IT-ismeretek az elsődleges szempontok, hanem a termelés és a profit. Egy közép-európai szinten is ismert, nyomdaipari szoftvereket fejlesztő cég értékesítési igazgatója szerint: „Minden olyan nyomdaipari és hullámpapírral foglalkozó cégnek, ami nem

vállalatirányítási szoftverrel működik.” A szoftver bizonyította, hogy az ügyvezetők, áránlat-készítők, irodai munkatársak munkáját öt-hat órától képes lecsökkenteni fél-egy órára is, amely mondani sem kell, mekkora hatékonyságot eredményez. Világos, átlátható, jól dokumentált, tréninggel kínált szoftverről van szó, amelyet könnyen meg lehet tanulni, s ami nagy segítség a munkában.



A programnak meglepően nincs kompatibilitási szüksége más programokkal, mindent maga végez. Kivéve talán egy esetet: a program megvásárlásakor a megrendelők felvételét manuálisan kell elvégezni, vagy sok kapcsolat esetén egy általánosan ismert adatbázisfájlból a telepítés részeként MI importáljuk a szoftverbe. Egyéb, speciális importálási esetekben sincs probléma, mert ha más megoldás nincs, egy egyedi import-export modult készítek a megrendelőnek.

Referenciák:

- ◆ A+C Kft., Komárom, acoboz.hu (többszörös vásárdíjas),
- ◆ Multicopy Nyomdaipari Kft., Komárom, multicopy.hu,
- ◆ és jelenleg is több megyei nyomdával folytatok tárgyalást.

A szoftver fejlesztése mondhatni folyamatos, hiszen megrendelőimmel jó kapcsolatot ápolok, így mindig visszajelzéseket kapok – a szoftver működését illetően –, továbbá újabb igényeket, amelyeket megvalósítva a szoftver használhatóságát tudom emelni. A konkrét továbbfejlesztéseket tekintve elsősorban a különböző dobozterítek adatbázisát szeretném beleépíteni a szoftverbe, amelynek segítségével gyors kalkulációk lennének végezhetőek a különböző szabványdoboz méreteivel, terítkeivel.



ÚJABB KEDVEZMÉNYEK A FELDOLGOZÓIPARI BESZÁLLÍTÓKNAK

2006. július 15-étől a Magyar Fejlesztési Bank 25 bázisponttal, 3 havi EURIBOR + maximum 3,75%-ra csökkenti a „Sikeres Magyarországot” Vállalkozásfejlesztési Hitelprogram Beszállítói forinthitelének eddigi éves kamatát. A Beszállítói hitelhez a Gazdasági és Közlekedési Minisztérium akétéves türelmi időre megduplázza kamattámogatását, mértékét 2006. július 15-étől 3%pontra emeli.

A hitel alapfeltételei nem módosulnak: így a konstrukció keretében 5–1000 millió forintig igényelhető finanszírozás, a saját erő a beruházás nettó költségének 25%-a, a lejárat legfeljebb 15 év.

A kamattámogatási igényeket továbbra is a hitelkérelmekkel együtt lehet benyújtani a programban részt vevő hitelintézeteknél, valamint takarékszövetkezeteknél.

Részletes információ a www.mfb.hu, a www.gkm.gov.hu, és a www.lendulet.hu honlapokon található.