

# Új név, régi ismerős: SGK

A SCHAWK CSOPORT MAGYARORSZÁGI HELYTARTÓJA

Faludi Viktória



**A PIRA előrejelzése alapján átlagosan évente 3,4%-os növekedés várható a hajlékonyfalú csomagolóanyag gyártás területén a következő öt évben. Ez a tendencia az SGK magyarországi flexó nyomóforma-készítő üzemében is tapasztalható. Koós Csabával és Makai Lászlóval beszélgettünk a cég újdonságairól.**

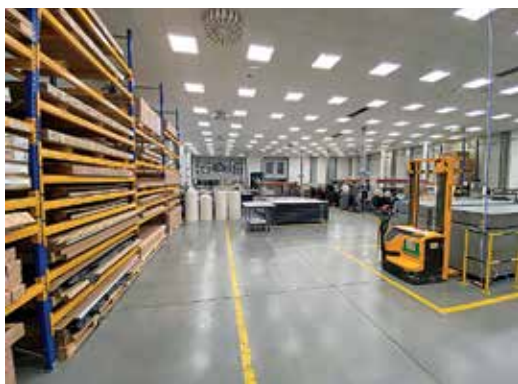
*Nátatok milyen hatása volt a világ-járványnak a megrendelői igényekre?*

Az elmúlt évben azt láttuk, hogy nagyon sok promóció elmaradt, az olimpiával, a világ bajnoksággal és az Európa-bajnoksággal kapcsolatos dizájntervek nem valósultak meg a járvány miatt, azonban az élelmiszer-csomagolások mennyiségének növekedése kompenzálta ezt a

visszaesést. Az amerikai magas munkabiztonsági előírások mellett és a megrendelők kiszolgálása miatt nagy jelentősége van a biztonságoknak: a járvány első pillanatától kezdve, ahol csak lehetett, átálltunk a home office működésre, a termelésben dolgozóknál pedig a legszigorúbb óvintézkedéseket alkalmazzuk. Nincs kontakt a műszakok között, sem a futárcégekkel, beszállítókkal, minden munkavégzés fertőtlenítéssel indul, az irodában minimalizáltuk a létszámot.

Decemberben, a második járványhullámban az óvintézkedések ellenére több Covid19-es megbetegedésünk is lett, az ünnepeket sajnos legtöbbször betegen töltötték otthon, viszont a termelés szempontjából így kisebb volt a kiesés – tudtuk meg Koós Csaba műszaki és termelési vezetőtől.





### *Könnyebb vagy nehezebb multiként boldogulni?*

A multi lét előnye, hogy lehetőségünk van arra, hogy a céljainknak legjobban megfelelő beruházásokat eszközöljünk, esetlegesen a jelenlegi kapacitási igény fölött, a gépparkunkat fiatalon tartva, a legkorszerűbb és legtermelékenyebb eszközökkel működhessünk – vélekedik Koós Csaba.

### **ÚJDONSÁGOK, FEJLESZTÉSEK, BŐVÜLÉSEK**

A tavalyi sikeres évet követően több személyi változás is történt a cég szerkezetének struktúráváltásával egy időben. Az SGK cégcsoporton belül a magyar fiók vállalat érte el a legnagyobb növekedést a tavalyi évben. Több szakemberrel is bővült a csapat, emellett a géppark is fejlesztésen esik át. Fejlesztjük a montírozópad kamerarendszerét, új desztilláló beszerzése van folyamatban. Nemrég helyeztük üzembe a Xeikon ThermoFlex 80 levilágító berendezését, aminek különlegessége, hogy egyszerre két lézerfejjel dolgozik, így a levilágítási idő az előző berendezésünkhöz képest negyedére csökkent. Az anyacégünk a világ-



márkák és a legjobb berendezések megvásárlását preferálja.

Az ügyfélszolgálat mellett a kereskedelmi csapatunk is bővült. Makai Lászlóval nem csupán a kereskedelmi vonalat erősítjük, sokkal fontosabb volt számunkra a szervizszolgáltatásunk fejlesztése. A termelés kiesések minimalizálásával a kritikusabb feladatok sikeres megoldásában szakmai segítséggel kívánjuk támogatni partnereinket. Az ügyfelek egyre inkább elvárják, hogy ne csak nyomóformát, hanem szakmai támogatást is kapjanak – tudtuk meg a műszaki és termelési vezetőtől.



### **RÁLÁTÁS A TERMELEÉS ÖSSZESEGÉRE**

A digitális nyomtatás előretörése ellenére a flexó továbbra is virágzik és fejlődik. Egyre-másra jönnek elő új ötletek, fejlesztések. A Digimarc is egy jó példa erre, amit a cégünk több leányvállalata is alkalmaz.

A hazai piacon még nem terjedt el, ezt a megoldást a tengerentúlon és Nyugat-Európában már előszeretettel használják. Lényegében egy grafikában elrejtett kódról van szó, amit akár mobiltelefonnal tudunk olvasni. Ez lehetőséget ad





olyan online felület elérésére, ami mögé bármit csatolhatunk. Promóciót, receptet, összetételt stb. – vette át a szót Makai László.

## DIGITÁLIS 21. SZÁZAD

Régebben a nyomdák direkt kapcsolatban álltak a multinacionális cégek termékeinek megrendelőivel.

Az SGK világszerte fejlesztte az IT infrastruktúráját és szoftvereit. Ezen fejlesztések összefogására létrehozták a production IT nevű szervezetet cégcsoporton belül, ami azért felel, hogy a 2020-as éveknek megfelelő legyen az informatikai infrastruktúra. A vevők kényelmét szolgálva olyan felületet fogunk kínálni a megrendelések leadására, ahol például néhány kattintással könnyedén ismételtethetik a visszatérő munkák megrendelését, vagy egy új munkánál az ellenőrzési fázisok automatizálásával és a folyamat lépésenkénti visszajelzését a vevők számára.

A tapasztalat az, hogy a példányszámok a tíz évvel ezelőtti átlag 30 ezer méterről a 10 ezres nagyságrendre csökkentek, ugyanannyi nyomathoz háromszor annyi nyomóforma gépbe kerülésével jár – vélekedik Koós Csaba.

## MAKAI LÁSZLÓ AZ SGK SZÍNEIBEN

Gépmesterként szerzett ismereteimmel és másfél évtizedes festékkereskedői múlttal szükségem volt új kihívásokra, lelkesítő újdonságokra. Nem mintha bármennyire is elégedetlen lettem volna előző munkahelyemmel. Jó hangulatban, korrekt módon, a jó kapcsolat megtartásával távoztam a Hubertől. A kapcsolati tőkém és tapasztalatom jól támogatja az új megoldások és technológiák népszerűsítését és azt a szervizszolgáltatást, ami hidat képez a sikeres termelés és az ahhoz szükséges alapanyagok, nyomóformák és eljárások megfelelő kombinációjában. Fontosnak tartom a közvetlen termelésben való





együttműködést, közösen gondolkodva, látva a felmerülő problémákat hatékonyan tudok segíteni megrendelőinknek, amivel rengeteg időt és pénzt takaríthatunk meg, miközben egy erős és jó hangulatú kapcsolat épül a felhasználó nyomda és a kliséüzemünk között.

## MINDENKI VÁGYIK A JÓRA

*A Schawk cégcsoport tagjai között nem először lett a legjobb a Dunakeszin tevékenkedő csapat. Egy alkalommal is nagy dicsőség a nemzetközi mezőny élére törni, de az igazi diadal ezt a pozíciót több alkalommal megtartani. Hogy sikerült ez nektek?*

### *Mi a titok?*

Szerintem az, hogy mindenki vágyik a jóra. Mindenki egyre jobb akar lenni. Három éve csatlakoz-

tam a csapathoz, és azt látom, hogy nyitottak a változásra, fejlődésre, együtt gondolkodunk, és egy irányba tekintünk. Nálunk, az SGK-nál a változásra való nyitottság a siker kulcsa.

Az irodai és repró részen is sok tapasztalt, nagy tudású kolléga dolgozik a közös célon, hogy folyamatosan fejlesszük, tökéletesítsük a rendszerünket, precíz, alapos munkával és az üzemmel való szoros együttműködéssel váltak a szakterületük igazi mestereivé.

A jó szakmai együttműködés egyik alapvető pillére a közösség, ahol a kollégák ismerik és elismerik egymást, jó hangulat és közösségi élet van. Ezt nagyon jól szemlélteti az üzemcsarnok falát díszítő plakátunk, ami az itt dolgozó kollégák tenyérlenomataiból készült. Ezek a falak szó szerint magukon viselik a dolgozók keze nyomát – mondta Koós Csaba.

**KOÓS CSABA**  
OPERATION MANAGER

SCHAWK Hungary Kft.  
Pallag utca 25.  
H-2120 Dunakeszi  
Cg.: 13-09-175452  
Asz.: 14098387-2-13

csaba.koos@sgkinc.com  
T: +36 27 343 470  
M: +36 20 440 1593  
www.sgkinc.com



**MAKAI LÁSZLÓ**  
BUSINESS DEVELOPMENT  
MANAGER

SCHAWK Hungary Kft.  
Pallag utca 25.  
H-2120 Dunakeszi  
Cg.: 13-09-175452  
Asz.: 14098387-2-13

laszlo.makai@sgkinc.com  
T: +36 27 343 470  
M: +36 70 603 8847  
www.sgkinc.com

