

Dinamizmus és kapcsolati tőke

Faludi Viktória

Mile Gábort, a Michael Huber Hungária ügyvezetőjét, mint az MNYPSSZSZ elnökhelyettesét kérdeztük új megbízatásáról, terveiről, feladatairól.

Nagyon megtisztelő volt az elnökség és a tagság megbízása. Meglepett, hogy legfiatalabb elnökségi tagként rám esett a választás, de ebben bizonyára szerepe volt annak a ténynek, hogy beszállítóként jó kapcsolatokkal és nagy rálátással rendelkezem az ipar összességére. Eddig is érdekelt, és fontos volt számomra a szövetség élete; az eddiginél is aktívabb részvétel sok munkát ad. Időm nem lett több, így hát igyekszem jobban beosztani, hogy minden feladatkörömet maradéktalanul elláthassam.

Kapcsolatrendszer

Mint a nyomdaipar alapanyag-beszállítója, az egész országot lefedő kapcsolatrendszerrel és naprakész információkkal rendelkezünk. Ez az információ és kapcsolatrendszer kereskedelmi munkánkhoz elengedhetetlenül szükséges, és biztos vagyok benne, hogy ezek az információk a szövetségben végzett munkánkban is hasznosak lesznek.

Dinamizmus

Egy dinamikusabb szövetséget szeretnénk létrehozni azzal, hogy nyitottabbak legyünk a partnerek felé, az ő problémájukat sokkal jobban meglássuk és kezeljük. Célunk, hogy egyre több

előnyt nyújtson a szövetségben való tagság.

Örök dilemma, hogy nehezen vagy egyáltalán nem szelektálható egy-egy intézkedés eredménye, nem csupán tagjaink, az egész iparág élvezzi a szövetség



ség által kiharcolt kedvezményeket. Ilyen például a környezetvédelmi termékdíj témája: gyakorlatilag rajtunk keresztül konfrontálódik az iparág az oldószeres termékdíjával. Célunk összefogó szerepet ellátni, az előírások egységes értelmezésében, a kötelezettségek pontos meghatározásában segíteni a szövetség tagjainak.

Az EU-ban

a szövetségek szerepe nő

Az EU-csatlakozás már itt van a nyakunkon, a vállalkozók zöme nem tudja, hogy pontosan mi is vár rá. Egy biztos, hogy egy ilyen nagy unióban a szövetségek szerepe megnő. Az új belépőkre kell nagy figyelmet szentelnünk, és velük a kapcsolatot erősíteni. Egyes cégek nem tud-

nak nyomást gyakorolni a törvényhozásra, pályázati kiírásokra. A szövetség fel tud lépni a mögötte felsorakozó cégek képviselőjében. A pályázati lehetőségek, a lobbis nagyon fontos – a túlélés kulcsa lehet.

Nemzetközi kapcsolatok élénkítése

A Huber-csoportnál nem egyedi eset, hogy szakmai szervezetben is kap funkciót a cég képviselője, a lengyel kolléga is hasonló szerepet vállalt a szakmai életben. A Huber Group, mint multinacionális vállalat, eleve jó rálátással rendelkezik a környező országok nyomdaiparára. Ezeket az információkat szívesen megosztom a szakmai szövetséggel, és rajta keresztül tagjainkkal is.

Az információ, mint hatalom

Mára tompult az éle ennek az ellentmondásnak. Fokozottan érvényes a régi igazság, hogy az információ hatalom: az, hogy mikor jut hozzá az információkhoz egy cég, sorsdöntő lehet.

Jövő

Egy olyan szövetség, amely nem reprezentálja az ipart, az nem tölti be megfelelően a funkcióját. A nagyobb nyomdák és beszállítók többsége tagjai a szövetségnek, de kifejezett célunk, hogy a nagyobb, meghatározó szerepet betöltő nyomdaipari cégek mellett egyre több kis- és közepes nyomda is erősítse tagságunkat.