

Nulláról százra, húsz hónap alatt

Peter Ollén

2001 nyarán Per Brodin megkapta élete nagy kihívását. Malmöben dolgozott az Elanders Skogsnál, amikor felkérték, hogy menjen Magyarországra és alapítson egy fiókcéget Ericsson kézikönyvek gyártására.

Az Ericsson cég mobiltelefon egységcsomagjainak összeállítását a Flextronicshoz helyezte, amely már rendelkezett Magyarországon üzeme-gységgel. Ekkor merült fel a kérdés, hogy érdeklődünk-e a termékhez tartozó használati utasítás előállítására iránt – tette hozzá Per Brodin a telefoninterjúban, a zalalövői gyáregységéből, Budapesttől négyóránnyira.

2001 októberében Per Brodin tíz fős csapatot gyűjtött az Elanders csoport különböző cégeiből, mindannyiuknak megvolt a maguk specialitása. Az Elanders egy nagyon új és modern létesítményt bérel a Flextronicstól.

Kezdetben csak svédek voltunk. A felszereléseket a teljes csoportból gyűjtöttük össze, Svédországból és az Egyesült Királyságból. Összesen tizenhárom teherautó szállította le nekünk a felszereléseket. Ezek között volt két négyszínes Heidelberg nyomdagép, egy ragasztó-kötőgép, fóliázógép New Castle-ból, prepress-stúdió éppúgy, mint tűző-, hajtogató- és vágógépek.



MINTAGYÁRTÁS KÉT HÓNAP MÚLVA

Decemberre már majdnem minden üzembe volt helyezve, és megkezdtük a mintagyártást. Nem sokkal ezután a szériagyártás is megkezdődött,



és ezzel egy időben új embereket vettünk fel. 2002 folyamán körülbelül hat-hét embert vettünk fel havonta. 2003-ban a munkaerő-növekedés lassabb ütemű volt, de mára már elérte a százharminc főt. Jövőre talán a százötven főt is elérjük.

2003-ban egy második Elanders cég született Magyarországon, egy nemzetközi digitális nyomdaipari cég felvásárlásával. Ezzel a lépéssel az Elanders Budapesten is megvetette a lábát, új ügyfélkörét bővítve. Innen szállítjuk a Cisco kézikönyveket előre tervezett raktárkészletből (Just-In-Time). A májusi átvétel óta saját előkészítő stúdiót hoztunk létre, sokkal korszerűbb telephelyre költöttünk és beruháztunk egy új IBM 4000 digitális nyomtatógépbe.

A következő lépés egy sales-iroda kialakítása lesz ugyanitt, ügyfélkörünk bővítése érdekében, hogy kiaknázzuk a két cég erejéből – digitális és ofszetnyomtatás – származó előnyöket. Ezzel az Elanders valóban teljes körű szolgáltatóvá válik az ipari ügyfelek számára – kicsiknek és nagyoknak egyaránt.