

PrimeRate – nyomdai szolgáltatóház

A LEGNAGYOBB DIGITÁLIS KAPACITÁS BIRTOKÁBAN

Faludi Viktória

A PrimeRate Kft. lett a PXP Rt. százszázalékos tulajdonosa. Ezzel gyakorlatilag Magyarország két legnagyobb digitális nyomdája egyesült. Hazánkban jellemzően kisebb kapacitással rendelkező digitális nyomdák tevékenykednek, így az összevont erőik még inkább kimagaslóan a digitális nyomtatás területén. Tomcsányi Pétert, a PrimeRate ügyvezetőjét és a két társaság többségi tulajdonosát kérdeztük a kft. és a részvénytársaság összeolvadásáról.

ELŐZMÉNYEK

A két fekete-fehér rendszer közel egy időben kezdte meg működését. A színes területtel a PXP foglalkozott először, viszont a PrimeRate nagyobb fekete-fehér kapacitással rendelkezett. Az ügyfelek versenyeztették a két rivális céget. A digitális nyomtatás úttörőjeként kezdő PXP lényegesen kedvezőtlenebb feltételekkel jutott a berendezéseihez, ami ebben a versenyhelyzetben meglehetősen nehezítette a boldogulását.

FELMERÜLT AZ EGYESÜLÉS GONDOLATA

A tárgyalások eredményeként jött létre a már előzőekben ismertetett tulajdonosi fúzió ügy, hogy Ratkovics Péter a PrimeRate résztulajdonosa lett. A két külön gazdasági társaság kereskedelmi tevékenysége összefonódik, ugyanakkor a PrimeRate hagyományos technikai hátterével is bővül a PXP tevékenysége, ami a bevállalható munkák jelentős bővülését jelenti: ezzel a háttérrel a jövőben komplex nyomdai szolgáltatóházként tud és fog tevékenykedni.

TERMÉKPALETTA ÉS KAPACITÁSBŐVÜLÉS

A partnerek számára abban nyilvánul meg a változás, hogy a PXP szolgáltatásai nem korlátozódnak a digitális területre; a PXP az ügyfélkör hagyományos technológiával megvalósítható



megrendeléseit is felveszi, és végigkíséri a szállításig, míg a PrimeRate eddigi tapasztalatait és rutinját kamatoztatva gondoskodik a hagyományos technológiájú gyártásról és logisztikáról. A megnövekedett digitális kapacitás nagyobb volumenű munkák megvalósítására is lehetőséget ad. Budapestre koncentráltuk a kologyártást, a nagy fekete-fehér munkákat pedig a két helyszín között megosztjuk.



HOSSZÚ TÁVON GONDOLKODUNK

Alapszabályunk: korrektnek kell lenni minden piaci szereplővel. A megrendelő szent számunkra, de legalább ennyire fontosak a beszállítóink is. Folyamatosan, jó minőségben, jó áron, határ-

időre, precízen kell szállítani. Digitális területen ezt a nagy háttérkapacitást a kis példányszámra specializált kötészet és a hét-nyolc éves tapasztalat biztosítja, míg beszállítóink révén képesek vagyunk minden egyéb termék gyártásához is az optimális technológiát biztosítani.

TOVÁBBI TERVEK

Célunk vezető szerepünk megőrzése a digitális területen, bár a teljes termelésnek jelenleg mindössze 20%-át teszi ki a digitális technológia. A társaságok a jelenlegi három telephelyről 2005 végére egy központi nyomdai szolgáltatóházba költöznek, aminek a tervezett helyszíne Budapest.

A nyomdaiparban a PrimeRate már ma sem elhanyagolható szereplő, de reményeink szerint néhány év múlva meghatározóak leszünk.

A két cég közös árbevétele 2004-ben várhatóan 2-2,5 milliárd forintot tesz ki, csaknem hatvan fő munkájával.



LEGFONTOSABB ÉRTÉK

Elsősorban szolgáltatók vagyunk, ahhoz értünk, hogyan kell megszervezni a munkát, hogy a megrendelő a legteljesebb mértékben elégedett legyen az eredménnyel. Legfontosabb értékünk beszállítói háttérünk és kapcsolatrendszerünk – az ő szakértelmük kincs számunkra.

Termelő beruházásokat kizárólag a digitális területen kívánunk megvalósítani, ebben van tapasztalatunk, ehhez értünk. „Attól, hogy megveszem a vasat, még nem leszek nyomdász.” Nem ebben vagyok szakember, a nyomdai terület szakembereire, megbecsült partnereinkre bízunk a profi megvalósítást, gyártást. A nyomdai szolgáltatás folyamatában integrátorként veszünk részt.

MEGFELELŐ PARTNER

A megfelelő minőség és a határidő megtartása kulcsfontosságú tényező. Sok nyomda képes technikailag magas színvonalú teljesítményre, de a munkaszervezés terén még sokan nem állnak olyan szinten, mint ahogy azt a technikai tudásuk indokolná. A nyomdai előkészítés hiánya gyakran még inkább nehezíti a kivitelezést. Mi igyekszünk segíteni a megrendelőinknek, megszűrni a problémás anyagokat.



DIGITÁLIS JÖVŐ MÁR MA

Nagy megrendelések esetén a leghatékonyabb, gyakran a megrendelő által meghatározott kommunikáció szükséges. Külföldre is dolgozunk, pl. direkt-routeres kapcsolatban állunk egyik nagy megrendelőnkkel, és saját fejlesztésű rendszerrel, a web segítségével szervezzük a rendkívül sok összetevőből álló szerteágazó munkafolyamatot. Az alvállalkozók, sőt mindenki, aki kapcsolatban áll a munkával, nyomon követheti a projektek pillanatnyi állását, bejegyezheti a módosításokat.

A munkához szükséges információk állandóan hozzáférhetőek, beleértve az árkalkulációt és a szükséges összes információt, a szállítólevélen át a címkéig, még a termék digitális állományát is. Ezzel a ma még utópisztikusnak tűnő módszerrel működik a jövőben a PrimeRate belső vállalatirányítási rendszere is, amelyben a pénzügy és a számvitel is benne foglaltatik.

A közelgő uniós csatlakozás számunkra nem hoz különösebb változásokat, már most több külföldi megrendelésünk van. Az internet egyre nagyobb térhódítása kedvező számunkra – élünk a lehetőségekkel.