

# Huszonöt éves a veszprémi Prospektus Nyomda

Faludi Viktória

**Az IBM Composer-től a CtP-n és a nyolc nyomóműves A0-s Rapidán át a legmodernebb Kolbus ragasztóköti berendezésig bővült eszközparkjuk. Mára a nyomóművek száma: 8 db A0, 14 db B2, 6 db hibrid B2 és 4 db B3 torony. Jelenlegi várható forgalom egymilliárd körüli. Ennek a duplájára lennének képesek. Szentendrei Zoltán tulajdonos ügyvezetőt kérdeztük a jubileum alkalmából.**

**Az eltelt negyed évszázad alatt sok jó és nehéz időt is megéltetek. Mi volt számotokra a legnehezebb?**

A legeleje és a mostani. A legelején mindennek híján voltunk, tanulni kellett a vállalkozást. Most pedig a morális válság „nem fizetős válság”, ami nagyon megnehezíti a munkát.

**Mire vagytok a legbüszkébbek?**

Régebről: Azokra a technológiai megoldásokra, amiknek mi voltunk az első megvalósítói Magyarországon. Jelenleg: Szép az összkép, 25 év, nagyon szép nyomda, kitűnő gépek, jól működő szervezet, fizetőképesség.

A recept, amivel a Ti vállalkozásokatok sikeres lett abban az időben, azon a helyen bevált.



Mindig arra sikerült választ adni, amire a legnagyobb igény jelentkezett. Az első tíz évben a gyorsaság, megbízhatóság. A következő tíz évben az egyedülálló minőség. Az utolsó öt évben az előbbieket megtartása mellett a kiemelkedő hatékonyság.



**Mit látsz jobbnak vagy rosszabbnak a mostani körülmények közül?**

Az elején gyengén volt az eszközpark, tőkehiány, tapasztalatlanság. Viszont alig volt konkurencia, a megrendelői fizetőképesség nem volt kérdés. Mostanra kifogástalan a technológia,

tapasztaltak vagyunk és tőkeerősek. Viszont erős a verseny, romokban a fizetési morál. Összefoglalva: Amiben az elején gyengék voltunk, mára erősek lettünk, ami akkor nagyon jó volt, mára elromlott.

### ***Előny vagy hátrány nyomdászszívvvel tulajdonosnak lenni?***

Nincsen repülő tengeralattjáró. Amennyi előny, annyi hátrány is. Viszont feltétlen örülök a „nyomdászszívnek”, mert ettől érzem jól magam.

### ***Kinek vagy hálás az elért sikerekért?***

Akik az alapításban segédkeztek: Nagy Éva, Hujder Zoltán, Pásztor Albert. Testvéreimnek, akik Amerikából segítettek 5000 dollárral az első berendezés megvásárlásában. Családomnak, akik ezt az életformát elviselték, nem nehezteltek soha, nagyon jó hátteret adtak. A törzsgárda-dolgozóimnak, akik 5-10-15-20 éve együtt dolgoznak velem, segítettek az elképzeléseim megvalósításában. És természetesen a mindenkori hűséges vevőinknek, akik nagyra értékelték, értékelik az általunk nyújtott szolgáltatást.



### ***Miben szeretnétek jobbak lenni?***

Az értékesítésben, marketingben.

### ***Milyen lesz a következő negyed évszázad számotokra?***

Én csak a következő öt évet tudom elképzelni. Legfontosabb a stabilitásunk megőrzése. Személyesen pedig az utód megtalálására kell koncentrálnom.



## **HAJSZÁLPONTOSAN VÁGUNK!**



**AHOGY AKAROD!**

**AMIKOR AKAROD!**

**MINDENKOR!**

### **Customer Service Gemipap Kft.**

M1 Üzleti Park „B” épület 11

2071 Páty

Tel.: +36 (23) 555-142

Fax: +36 (23) 555-143

customer.service@gemipap.hu

A pontosan levágott ívek könnyebben kezelhetők a nyomtatás során, lehetőséget teremtve a gyors és minőségi gyártásra. Ha olyan céget keres, ami hajszálpontosan vágja le a papíriveket, akkor ne keressen tovább, megtalálta! Cégünk, a Gemipap pont ilyen!

